

MAGAZINE

ASOCIACIÓN GREMIAL DE PROCESADORES Y EXPORTADORES DE CIRUELAS SECAS DE CHILE

Primer semestre: envíos de ciruela deshidratada chilena sobrepasan los US\$ 100 millones

En los primeros seis meses de 2025 las exportaciones chilenas de ciruela deshidratada llegaron a 34 mil toneladas métricas (TM), equivalentes a US\$ 110 millones.

Exportaciones Ciruelas Deshidratadas de Chile			
Enero - Junio 2025			
Nº	País	Volumen (Kg)	FOB en US\$
1	China	10.385.722	27.404.513
2	México	2.947.977	8.692.813
3	Polonia	2.753.346	7.427.758
4	Alemania	2.715.075	8.724.337
5	Estados Unidos	2.183.232	14.493.373
6	Reino Unido	1.424.792	3.570.820
7	España	1.384.355	6.396.026
8	Italia	1.274.763	4.416.538
9	Turquía	1.120.051	3.568.344
10	Australia	861.121	3.071.116
Fuente: Aduanas	Total 69 países	34.069.415	110.080.646

Esto, según información es entregada por Aduana, servicio del Gobierno de Chile, y en donde China, por lejos, es el principal importador en volumen y montos en dólares. En efecto, el gigante asiático ha recibido 10.385 toneladas métricas de este fruto, equivalentes a US\$ 27,4 millones.

Luego, en el ranking en materia de volumen, siguen México con casi 3 mil toneladas, Polonia con 2.753 toneladas, Alemania con 2.753 TM y Estados Unidos con 2.183 TM. Eso sí, después de China, EE.UU. es el que ofrece un mayor retorno en dólares equivalentes a US\$ 14,5 millones.

Luego, el top ten lo ocupan Reino Unido, España, Italia, Turquía y Australia, dentro de un total de 69 destinos al que se han dirigido los envíos de la ciruela deshidratada chilena y que contempla a países de los 5 continentes.

Chile se mantiene por años como el principal exportador mundial de ciruela deshidratada y grandes productores como Estados Unidos, Francia y Argentina han recibido este fruto chileno, así como países tan exóticos como Chipre, Argelia, El Salvador y las Antillas Holandesas.

Después de México, los principales destinos en Latinoamérica son Colombia, Perú y Brasil, en ese orden.



Invierno en ciruelos: avance normal en poda y horas de frío, pero persiste la alerta por déficit hídrico

Rosario Larraín, ingeniero agrónomo zonal en Prunesco, entrega un balance en medio de la temporada invernal.

El invierno avanza en los huertos de ciruelo europeo con un manejo agronómico en condiciones normales y una acumulación de horas frío satisfactoria hasta la fecha. Sin embargo, la principal preocupación se concentra en el bajo nivel de precipitaciones acumuladas durante esta temporada.

“Estamos a mitad del invierno y los huertos están siendo podados en forma absolutamente habitual, regulando cargas para un año normal. No se ve ni sobrecarga ni podas extremadamente fuertes. Esto muestra que los productores están apostando por una temporada sin sobresaltos”, dice Rosario Larraín, ingeniero agrónomo zonal en Prunesco.

Respecto a las condiciones climáticas, la experta comenta que “si bien tuvimos un mes de mayo cálido que retrasó el inicio del receso invernal, desde mediados de junio comenzaron a acumularse bien las horas de frío. A la fecha, ya contamos con alrededor de 550 horas en la zona de Colchagua, e incluso un poco más en algunas comunas”. No es el óptimo, pero es un número que da tranquilidad. En cuanto a la brotación primaveral, añade, estamos atentos a las temperaturas que se desarrollen en septiembre.



El verdadero foco de alerta está en las lluvias. En 2024 se acumularon más de 600 milímetros, con un evento intenso en junio del año pasado. Este año han caído solo 270 mm en la zona de Colchagua, VI Región, la más relevante para la ciruela deshidratada. Es menos de la mitad respecto al año anterior, y hasta ahora, en lo que resta de julio, esperamos que se concrete un pronóstico de precipitaciones anunciado para la última semana del mes.

“Nos preocupa que no se logre reunir suficiente agua en tranques y embalses, y nieve en la cordillera, para asegurar el riego de fin de temporada”, explica. Idealmente, dice, se requieren al menos 500 mm de lluvia, bien distribuidos para mantener la humedad adecuada en los suelos y enfrentar bien primavera y verano. “Un solo evento grande no sirve si los suelos ya están saturados. Es preferible una lluvia parcializada”.

Consultada sobre el efecto de este invierno irregular en la floración, Larraín aclara: “Una buena acumulación de frío, combinada con temperaturas templadas durante la floración —entre 16 y 25°C—, puede generar una apertura de flores más pareja, homogénea y como resultado una mejor cuaja. El problema se produce cuando las temperaturas extremas afectan la viabilidad del polen”.

En cuanto a labores de campo, tanto la poda como la cosecha están cada vez más mecanizadas. Hoy día las cosechas se hacen con equipos de alrededor de 8 personas, gracias a máquinas tipo side by side y canchas de secado más tecnificadas. Asimismo, se han incorporado podas semi-mecanizadas con tijeras neumáticas que facilitan y aceleran el trabajo”.

También ha aumentado el uso de cianamida hidrogenada para homogenizar floraciones y, en algunos casos, adelantar cosechas destinadas principalmente al mercado de fruta fresca. Aunque ésta representa solo un porcentaje menor de la producción, su impacto en el volumen nacional de fruta deshidratada es de aproximadamente un 20%.

Finalmente, en cuanto al desafío estructural de mano de obra, éste sigue presente, aunque se ha logrado cierto equilibrio gracias a la rotación con trabajadores provenientes del sector cervecero. “La escasez de personal persiste, pero los avances en mecanización han permitido compensar esta dificultad en parte del proceso productivo”, añade Rosario Larraín.

Una mirada del mercado internacional del embajador de la INC en Chile

El mercado internacional de la ciruela deshidratada atraviesa un momento dinámico, marcado por una demanda robusta que ha sostenido los precios en el rango alto de su promedio histórico. Así lo señala Sebastián Plaza, gerente comercial de Frutexsa y embajador de la International Nut and Dried Fruit Council (INC) en Chile, quien observa con atención el protagonismo de China en este comportamiento.



“China sigue siendo un actor clave. Su fuerte demanda ha permitido mantener buenos precios, lo que ha sido positivo para toda la cadena, desde los productores hasta los exportadores. Si bien este año no se espera un aumento porcentual significativo respecto al volumen récord de 30.000 toneladas exportadas el año pasado, las cifras se mantienen sólidas y muy similares”, explica el ejecutivo.

Según comenta, los mercados europeos, tradicionalmente más exigentes y con precios más altos, también han tenido un rol importante este año. “A diferencia de 2024, los europeos anticiparon sus compras, dado que el año pasado, llegaron después de los chinos, debiendo comprar a un precio un poco mayor al habitual. Este año ha sido al revés: los chinos entraron más tarde, dispuestos a pagar precios más altos de lo habitual, lo que habla de una industria competitiva y consolidada. Este año, la velocidad de venta va súper bien”.

En paralelo, nuevos actores como China y Uzbekistán comienzan a emerger también como países productores de ciruela deshidratada. “La INC ya ha comenzado a incluirlos en sus estadísticas, reconociendo su peso creciente en el mercado global. Ignorar ese fenómeno sería cegarse ante una realidad que está transformando el negocio, independiente de que su producto no provenga del ciruelo D`agen que es el que más gusta a los consumidores”, afirma Sebastián Plaza.

Rol de embajador

El gerente comercial de Frutexsa ha sido embajador de la INC en Chile por dos años. Esta función —a la que se postula y que debe ser aprobada por el board de la organización— implica representar a Chile en esta red internacional de alrededor de 85 países, promoviendo buenas prácticas, estándares de calidad, aumento del consumo de frutos secos, y el equilibrio entre producción, exportación y sustentabilidad.

“El cargo requiere participación activa en reuniones y congresos internacionales, donde compartimos cifras, tendencias de consumo y preocupaciones comunes de la industria. Desde Chile, contribuimos especialmente con datos del mercado de la ciruela deshidratada, producto en el que somos líderes globales junto a Estados Unidos”, señala.

El Embajador del INC cumple un rol estratégico dentro del Comité de Embajadores, actuando como vínculo entre la organización y los distintos actores del sector de frutos secos a nivel nacional e internacional. Entre sus principales responsabilidades se encuentran facilitar la incorporación de nuevos miembros al INC, establecer relaciones con instituciones clave, informar periódicamente sobre datos relevantes de exportación, entre otros.

En resumen, el Embajador actúa como un referente técnico-comercial del INC en su país, aportando datos, estrategias y coordinación para el desarrollo global de la industria de frutos secos.

Recordar que desde hace unos meses, la Asociación Gremial de Procesadores y Exportadores de Ciruelas Secas de Chile, Chileprunes, es miembro de INC, “lo que implica el compromiso por impulsar la industria global de frutos secos y frutas deshidratadas, con foco en nuestro caso de la ciruela deshidratada, hacia un futuro de sostenibilidad, innovación y prosperidad”, añade Pedro Acuña, director ejecutivo de Chileprunes.



Se proyecta positiva temporada gracias a alta calidad de la fruta y diversificación de mercados

Con mucho optimismo mira la actual temporada de la ciruela deshidratada chilena en los mercados internacionales el gerente comercial de Prunesco, Marcelo Lacunza.



“La demanda global se ha mantenido activa, especialmente en Europa, lo que compensa una leve ralentización en el mercado chino. Además, la calidad de la fruta ha sido excelente, superior a la temporada pasada, con altos niveles de azúcar, mejorando la experiencia del consumidor”, dice.

Respecto a los mercados, el ejecutivo señala que Europa ha tomado un rol más protagónico: “Muchos países europeos comenzaron la temporada sin stock en sus bodegas, y eso ha impulsado la demanda, como su principal razón. Además, Estados Unidos ha bajado su nivel de exportación a Europa –dando más foco a Japón y Corea del Sur-, lo que abre una oportunidad para Chile”.

El tema de la diversificación de mercados es clave, dice y lo ejemplifica con el caso de Rusia que “en el pasado era un mercado superactivo para Chile. Pasó lo de la guerra con Ucrania, los fletes ya no son los que eran en el pasado para Rusia y todo se complicó. Por ello, es bueno diversificar, ‘poniendo los huevos en distintas canastas’ y no depender tanto de un mercado como el ruso o el chino”.

Y en cuanto a los compradores chinos, durante febrero vinieron menos a comprar, pero igual hay que esperar a terminar la temporada para ver al final cuánto se van a llevar y el peso que van a tener dentro del grupo de países importadores, que para el caso de la ciruela deshidratada chilena, son más de 70 países. “Eso sí, igual hay una alta demanda de China y yo creo que van a seguir siendo el mercado número uno para Chile por los próximos tres años, de todas formas”.

También destaca el trabajo de promoción que se está realizando con India, y en donde Chileprunes ha jugado un activo papel. “Pero allá hay que explicarles qué es la ciruela deshidratada, sus amplios beneficios para la salud... hay que generar consumo, y eso lógicamente toma tiempo, pero sin duda, tiene un futuro auspicioso dado el tamaño del mercado”.

Chile se mantiene como el principal productor y exportador de ciruela deshidratada del mundo, con envíos cercanos a las 90.000 toneladas anuales.

En más de 50 países

Desde hace más de 16 años, Prunesco ha liderado una estrategia de apertura de nuevos mercados, con presencia en más de 50 países. “Siempre hemos apostado por no depender de un solo mercado. Estuvimos entre los primeros

en vender en China y Japón, y actualmente estamos realizando campañas en diversos países del mundo, principalmente con visitas al sector retail”, señala Lacunza.

El foco de la empresa ha sido construir relaciones a largo plazo: “Las campañas no dan frutos de inmediato. En China, por ejemplo, nos tomó varios años generar confianza y conocimiento del producto chileno. Hoy todos los clientes reconocen la calidad de nuestra ciruela, y eso nos abre puertas cuando hay oportunidades”.

“Como empresa hacemos campañas en distintos países, visitamos a los clientes, mostramos el producto y destacamos sus beneficios. No se trata solo de vender, sino de construir mercados sostenibles en el tiempo”, expresa.

También como Prunesco no dejan de estar en las principales ferias internacionales y ya se preparan para ir a Anuga 2025, evento que se desarrollará en Colonia, Alemania, entre el 4 al 8 de octubre.

Además de la fruta deshidratada, Prunesco ha desarrollado una oferta variada, incluyendo pulpas, jugos y productos para retail, abasteciendo a supermercados internacionales con marcas privadas.

Dedicada al procesado y envasado de ciruelas secas, Prunesco lleva más de 80 años en el sector de los frutos secos. Fundada en 1941 por un grupo de productores que buscaban mejores condiciones para exportar sus productos, la empresa ha crecido y se ha convertido en la mayor exportadora del Hemisferio Sur en ciruelas deshidratadas, dice su página web.

Los drones que vienen a hacer un aporte sustancial a la agricultura chilena

Durante el invierno, las lluvias intensas pueden generar suelos anegados y dificultar el ingreso de maquinaria tradicional a los huertos. Esto, mientras se está en una etapa crucial para aplicar tratamientos preventivos contra enfermedades de la madera en los ciruelos. Una solución importante para este problema son los drones de pulverización.



Summit Agro Chile, multinacional japonesa especialista en insumos agrícolas sustentables, y con presencia en Chile desde hace más de 10 años, lanzó a mediados de julio, a nivel global, y a través de sus Servicios AgriTech, dos nuevos modelos de drones: el Agras DJI T100 y el Agras DJI T70P.

Claudio Valdés, subgerente AgriTech y Seipro, comenta que “estos modelos vienen a lograr cambios importantes en la agricultura chilena. El DJI T100 es un dron de mayor envergadura con un estanque de 100 litros (un modelo anterior, solo lograba 40 litros) lo que le permite mayor autonomía. Tiene una triple función que, aparte de la pulverización, permite aplicar sólidos, como semillas y fertilizantes, por un peso total de 150 kilos, y transportar carga de un punto A a uno B, dentro de un campo –por ejemplo, fruta en cosecha o insumos-, por un peso máximo de 100 kilos”.



El T70P –añade- es lo mismo respecto a su función triple, pero con un estanque de 70 litros, y esparcidor de sólidos por un máximo de 70 litros, y con capacidad para levantar un total de 70 kilos.

Se trata de algo revolucionario para la agricultura chilena, dice el experto de AgriTech, pues es una tecnología avanzada única, con una triple función, que aumenta la productividad y disminuye el impacto ambiental.

Son alrededor de 80 mil las hectáreas de cultivos y frutales que, en Chile, están siendo sobrevoladas por los drones DJI de origen chino. Agras DJI T100 y DJI T70P son modelos que vienen a continuar la línea de drones que ofrece la marca, pero que antes solo estaban abocados a labores de pulverización.

El lanzamiento en Chile fue doble: el primero, el 22 de julio, se realizó en el Club de Golf Los Lirios, en Rancagua, mientras que el segundo, este 29 de julio, fue en el Country Club de Temuco.

Las proyecciones de ventas totales andan en torno a las 500 unidades, en un año, entre ambos modelos.

Acompañando en distintas etapas del ciruelo

Estos drones DJI pueden ser relevantes en tres grandes momentos del proceso productivo de la ciruela deshidratada: desde la protección de enfermedades en invierno hasta la aplicación de tratamientos en floración, aplicación de bloqueadores y secado.

Primero, estos drones resuelven este problema al operar desde el aire, aplicando biofungicidas como triconderma de manera oportuna, y protegiendo los árboles sin necesidad de esperar un suelo seco.

Segundo, en la fase de floración, se requieren aplicaciones específicas para prevenir enfermedades que afectan el cuajado y desarrollo del fruto. Aquí, los drones vuelven a ser claves; aplicando fungicidas y bioestimulantes de manera uniforme, sin afectar la estructura del suelo ni comprometer la calidad del cultivo. Además, su capacidad autónoma y programable permite aplicaciones nocturnas, optimizando el uso de los insumos.

Tercero, una vez cosechadas, las ciruelas se disponen en canchas de secado

al sol. Los drones no solo facilitan la aplicación de desinfectantes en estas canchas, sino que, además, gracias a la potencia de sus hélices, ayudan a girar las ciruelas para lograr un secado uniforme. Esta función reduce el trabajo manual, agiliza el proceso y minimiza el riesgo de contaminación.

“Estos dispositivos no solo permiten mejorar la productividad y reducir costos, sino que además permiten aplicaciones precisas en momentos críticos del cultivo. Los drones han demostrado ser una solución innovadora, eficiente y sustentable”, expresa Valdés.

La tecnología de drones en la agricultura se usa en Chile desde 2015, y hoy, se estima que existen entre 800 a 1.000 drones en operación en el país.



Indicadores de la industria chilena primer semestre 2025

Volumen exportado

34.069.415 kilos



Monto exportado

110.080.646 US\$ FOB.



Principales mercados;



Estos 10 países representan el 79% del volumen dentro de los 69 destinos de prunes chilenas a la fecha.

Fuente: Aduanas de Chile.